

BNI Tulln: Ein Erfolgsgeheimnis für lokale Unternehmer

Entdecken Sie BNI Tulln, das führende Unternehmernetzwerk für Empfehlungen und Kontakte. Erfahren Sie, wie Mitglieder durch Zusammenarbeit über 3,3 Millionen Euro Umsatz generierten!

In Tulln wird jeden Donnerstagmorgen eine besondere Art von Geschäftstreffen abgehalten, die eine beeindruckende Erfolgsgeschichte erzählt. Die Mitglieder des Chapter „PRIMUS“ des BNI (Business Network International), einem weltweit agierenden Unternehmernetzwerk, versammeln sich in der Garten Tulln. Ziel ist es, sich gegenseitig zu unterstützen und die Umsätze anzukurbeln. Dies zeigt sich auch in den Zahlen: In den letzten zwölf Monaten hat die Gruppe einen zusätzlichen Umsatz von über 3,3 Millionen Euro generiert. Ein beeindruckendes Ergebnis, das die Philosophie des Netzwerks widerspiegelt: „Wer gibt, gewinnt!“

Das BNI Netzwerk ist nicht nur lokal tätig. Mit über 275.000 Mitgliedern in 70 Ländern wird deutlich, dass der Erfolg von „PRIMUS“ Teil eines globalen Phänomens ist, das auf Partnerschaften und gegenseitiger Unterstützung basiert. Jeder Unternehmer bringt seine speziellen Fähigkeiten ein, und um Wettbewerb innerhalb der Gruppe zu vermeiden, ist pro Branche nur ein Vertreter zugelassen. Ein gutes Beispiel dafür ist Eddy Cervenka, ein Gründungsmitglied mit über 13 Jahren Erfahrung, der die positiven Geschäftsbeziehungen innerhalb des Chapters als wesentlichen Bestandteil seines Erfolges sieht.

Einblicke in die Mitgliedschaft

Sind Sie Unternehmer in der Handwerksbranche, der Beautybranche oder im Reisegeschäft? Das Chapter Primus lädt Sie herzlich ein. Jeden Donnerstag treffen sich die Mitglieder zu dynamischen Meetings, in denen Geschäftsempfehlungen und strategische Tipps ausgetauscht werden. Gäste haben die Gelegenheit, unverbindlich teilzunehmen und die Philosophie „Wer gibt, gewinnt!“ aus erster Hand kennenzulernen. Der Austausch in solch einem Netzwerk kann entscheidend für die Geschäftsentwicklung sein, und das steht für alle Beteiligten im Vordergrund.

Das Konzept des BNI hat sich als nachhaltig erwiesen, und die Erfolge der Mitglieder belegen dies eindrucksvoll. Die regelmäßigen Treffen zusätzlich zur Unterstützung zwischen den Mitgliedern sind der Schlüssel zu mehr Umsatz und neuen Geschäftsideen. Für viele ist das Netzwerk nicht nur ein Mittel zur Umsatzsteigerung, sondern auch ein Ort, um wertvolle Geschäftspartner zu finden und ein starkes berufliches Netzwerk aufzubauen.

Für weitere Informationen über BNI und die Möglichkeit, Teil dieses erfolgreichen Netzwerks zu werden, können Interessierte sich direkt an das Chapter „Primus“ wenden. Hier können Sie den ersten Schritt in Richtung einer vielversprechenden Geschäftspartnerschaft machen.

Erfahren Sie mehr über BNI Tulln, **indem Sie diesen Artikel lesen.**

Details

Besuchen Sie uns auf: die-nachrichten.at